

MODUULI 1: Liiketoiminnan aloittaminen

UNIT 1: Tulevaisuuden yrittäjän
taidot ja asenteet





Tervetuloa!

Tervetuloa RESETIN moduuliin 1: Liiketoiminnan aloittaminen. Tässä moduulissa esittelemme aineiston jaksoon 1: tulevaisuuden yrittäjän taidot ja asenteet.

Esittely ja tavoitteet:

Tässä jaksossa määritellään taidot ja asenteet, joita tulevaisuuden yrittäjä tarvitsee, jotta hänen pyrkimyksensä olisivat tuottavia.

Oppimistulokset:

Tämän jakson suoritettuaan opiskelija osaa :

- Kuvaila yrittäjyydessä tarvittavia pätevyksiä ja ymmärtää niiden vaikutukset eri yhteyksissä.

Tervetuloa RESETIN moduuliin 1: Liiketoiminnan aloittaminen. Tässä moduulissa esittelemme aineiston jaksoon 1: tulevaisuuden yrittäjän taidot ja asenteet.

Esittely ja tavoitteet:

Tässä jaksossa määritellään taidot ja asenteet, joita tulevaisuuden yrittäjä tarvitsee, jotta hänen pyrkimyksensä olisivat tuottavia.

Oppimistulokset:

Tämän jakson suoritettuaan opiskelija osaa:

Kuvaila yrittäjyydessä tarvittavia pätevyksiä ja ymmärtää niiden vaikutukset eri yhteyksissä



Miksi yrittäjyyttä ikääntyville työntekijöille?

- o Ikääntyvillä heikommat työllistymisnäkymät
- o Vaihtoehto tulonhankkimiseen, koska ikääntyvillä voi olla hankaluuksia työllistyä.
- o Tukee itsensä toteuttamista



On monia syitä, miksi ikääntyvien kannattaa harkita yrittäjyyttä vaihtoehtona.

Vanhemmilla työntekijöillä voi olla vaikeuksia löytää työpaikkaa. Yrittäjyys voi tarjota saada tuloja ja samalla he tuntevat olevansa tuottavia ja pystyviä elättämään itsensä ja perheensä.

Lisäksi monet ovat voineet samassa työssä monta vuotta. Yrittäjyys voi antaa heille uutta näkökulmaa ja energiaa työelämään. Joissakin tapauksissa se voi olla oikea hetki aloittaa tekemään juuri sitä mistä on aina haaveillut. Yrittäjyys voi tukea itsensä toteuttamista.

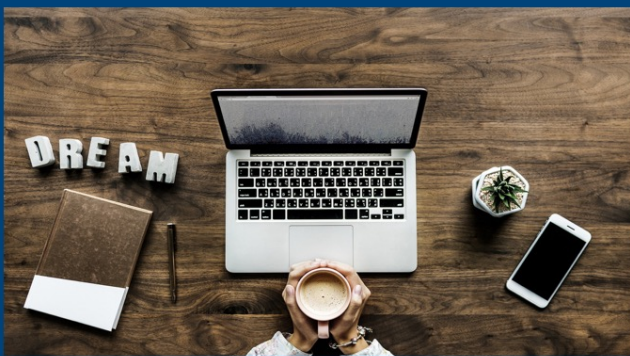




Mikä on yrittäjä?

Onko se vain joku, joka aloittaa yritystoiminnan? Olisiko se jotain muuta?

Joku, joka toteuttaa innovaatioita ja tuottaa merkittävää arvoa (taloudellinen, sosiaalinen ja / tai ympäristöllinen)



Onko se vain joku, joka aloittaa yritystoiminnan? Olisiko se jotain muuta?

Voidaan sanoa, että yrittäjä on joku, joka toteuttaa innovaatioita olosuhteiden muuttamiseksi tarjoamalla ratkaisuja, jotka eroavat jo tunnetusta, ja joka tuottaa merkittävää arvoa (taloudellista, sosiaalista ja / tai ympäristöystävällistä).

Jos haluat tietää kuinka tullaan yrittäjäksi, lue seuraavat tiedot huolellisesti; niissä esitetään yhteenvetona tulevan yrittäjän tärkeimpiä ominaisuuksia.



Yrittäjyys pätevyytenä

”Yrittäjyysosaaminen tarkoittaa kykyä toimia mahdollisuuksien ja ideoiden pohjalta ja muuntaa ne arvoksi muille.” (Euroopan komissio)

Yrittäjyys on monialaista osaamista, jota kansalaiset voivat soveltaa kaikkiin elämänaloihin. (EntreComp)



Yrittäjyys on yksi Euroopan komission elinikäisen oppimisen kahdeksasta avaintaidosta. Elinikäisen oppimisen avaintaitoja koskevan neuvoston suosituksen ehdotuksen mukaan yrittäjyysosaamisella tarkoitetaan kykyä toimia mahdollisuuksien ja ideoiden pohjalta ja muuttaa ne arvoiksi muille. Se perustuu luovuuteen, kriittiseen ajatteluun ja ongelmanratkaisuun, aloitteellisuuteen ja pitkäjänteisyyteen sekä kykyyn työskennellä yhdessä suunnitella ja hallita hankkeita, joilla on kulttuurista, sosiaalista tai kaupallista arvoa ”.

Euroopan komission Junior Research Centerin kehittämässä ”Yrittäjyysosaamisen viitekehyksessä” kuvataan yrittäjyyttä poikittaisena osaamisena, jota kansalaiset voivat soveltaa kaikille elämän aloille henkilökohtaisen kehityksen vaalimisesta, aktiiviseen osallistumiseen yhteiskuntaan ja (uudelleen) tuloon työmarkkinoille työntekijänä tai itsenäisenä ammatinharjoittajana ja hankkeiden käynnistäjänä (kulttuuriset, sosiaaliset tai kaupalliset hankkeet).





Reflektio harjoitus

1. Mitkä henkilökohtaiset ominaisuudet, ovat auttaneet sinua menestymään henkilökohtaisessa tai työelämässäsi tähän mennessä?
2. Mitkä tiedot ovat auttaneet sinua edistymään?
3. Miten voit hyödyntää henkilökohtaisia ominaisuuksiasi ja osaamistasi liiketoiminnan luomiseksi?



Ennen kuin esittelemme sinulle yrittäjätaitoja ja asenteita, yritä vastata seuraaviin kysymyksiin:

1. Mitkä ovat ne henkilökohtaiset ominaisuudet, jotka ovat auttaneet sinua menestymään henkilökohtaisessa tai työelämässäsi toistaiseksi?
2. Mitkä tiedot ovat auttaneet sinua edistymään?
3. Kuinka voit hyödyntää henkilökohtaisia ominaisuuksiasi ja tietojasi luodaksesi yrityksen?





Luku 1. Liiketoimintataidot ja asenteet

Liiketoimintataidot 1/4



Siitä hetkestä lähtien, kun henkilö päättää ryhtyä yrittäjäksi, hänen on alettava käyttämään mielikuvitustaan etsiessään mahdollisuuksia muuntaa päätös yritykseksi. Tämä prosessi vaatii monipuolisia ominaisuuksia. Samoja ominaisuuksia vaaditaan koko ammattilaisuus matkan aikana, kun tapaat erilaisia ihmisiä, yhteisöjä ja organisaatioita saavuttaaksesi haluamasi. Sinun on käytettävä hyväksesi sellaisia kykyjä ja henkilökohtaisia taitoja kuten johtamiskyky, motivaatio, henkilökohtaiset periaatteet, ihmissuhteet ja viestintä. Tarvitset karismaa, luovuutta, kykyä tehdä päätöksiä jne.

Yrittäjäksi tuleville ei ole olemassa määrättyjä ominaisuuksia ja niiden yhdistelmiä, jotka pitäisi täyttää mutta seuraavassa diassa on joitakin, jotka voivat auttaa ammatillisten tehtävien suorittamisessa.

Liiketoimintataidot 2/4

- Oppimiskyky;
- Luovuus ja innovointi;
- Intuitio;
- Kyky itsenäiseen työskentelyyn;
- Motivaatio



- Oppimiskyky
- Luovuus ja innovointi
- Intuitio. Kyky havaita mahdollisuuksia
- Kyky työskennellä ilman suoraa valvontaa. Vastuullisuus ja vaatimukset itsellesi
- Itsemotivaatio ja into viedä läpi projekteja



Liiketoimintataidot 3/4

- Itsetuntemus
- Kyky tehdä päätöksiä ja ottaa riskejä;
- Kyky omistautua asioille ja käyttää sitä ongelmien ratkaisemiseksi;
- TahtTahtoa, aloitteellisuutta ja kykyä viedä hankkeita eteenpäin ja ylläpitää jo saavutettuja tuloksia.
- oa, aloitteellisuutta ja kykyä viedä hankkeita eteenpäin ja ylläpitää jo saavutettuja tuloksia.



- Itsetuntemus
- Kyky tehdä päätöksiä ja ottaa riskejä
- Kyky omistautua asioille ja käyttää sitä ongelmien ratkaisemiseksi
- Tahtoa, aloitteellisuutta ja kykyä viedä hankkeita eteenpäin ja ylläpitää jo saavutettuja tuloksia.

Liiketoimintataidot 4/4

- Suunnittelutaidot;
- Viestinnän tuntemus;
- Kyky valita yhteistyökumppanit hyvin;
- Neuvottelutaidot;
- Joustavuus.



- Perusteellinen suunnittelu. Optimoitu toiminnan organisointi ja resurssien koordinointi.
- Viestinnän laatu
- Kyky valita yhteistyökumppanit hyvin
- Neuvottelutaidot
- Joustavuus tapahtumien ja talouskriisien käsittelyssä ja kyky kehittyä niiden kanssa



Reflektioharjoitus 1/3

- Oletko riittäni motivoitunut aloittamaan yrityksen?
- Onko sinulla aloitekykyä?



Nyt yritä vastata kysymyksiin:

- Oletko riittävän motivoitunut perustamaan yrityksen?

Yrityksen perustaminen ja sen vakiinnuttaminen vaativat paljon vaivaa ja omistautumista, ja onnistuu vain, jos olet täysin vakuuttunut siitä, että projektisi voi menestyä. Riittävän motivaatiotason saavuttamiseksi on välttämätöntä valita yrityksesi toimialaksi sellainen, josta todella pidät, ja tiedät selvästi, mitkä asiat houkuttelevat sinua eniten samalla arvioimalla, ovatko ne riittävän vahvoja kompensoimaan myöhemmin eteen tulevia huonoja aikoja, jotka vaativat enemmän ponnisteluja.

- Onko sinulla aloitekykyä?

Kun olet itsesi pomo olet vastuussa projektisi menestymisestä, koska kukaan ei neuvo eikä pakota saavuttamaan tavoitteita. Eli sinä olet se, jonka on oltava joka päivä motivoitunut, oli markkinatilanne mikä tahansa.





Reflektioharjoitus 2/3

- Millaiset vuorovaikutustaidot sinulla on?
- Pystytkö tekemään oikeita päätöksiä?
- Millainen on stressinsietokykyysi?



- Millaiset vuorovaikutustaidot sinulla on?

Yrittäjänä joudut työskentelemään päivittäin erilaisten ihmisten kanssa (työntekijät, asiakkaat, toimittajat, pankit jne.). Sinun on varmistettava, että osaat käsitellä konfliktitilanteita vaativan asiakkaan tai ongelmallisen kumppanin kanssa.

- Osaatko tehdä päätöksiä?

Uudessa asemassasi joudut tekemään päätöksiä päivittäin ja valitsemaan paras vaihtoehto tarjolla olevista mahdollisuuksista. Siksi on tärkeää pohtia jokaista yrittäjän askelta, eikä toimia impulsiivisesti.

- Onko sinulla paineensietokykyä?

Muista, että vaikka yrittäjänä oleminen on mielenkiintoinen kokemus, se vaatii kestämään vaikeita tilanteita, joissa joudut työskentelemään ahkerasti, olemaan johdonmukainen, etkä voi jättää asiaa sikseen. Siksi sinun kannattaa kysyä itseltäsi, kuinka olet aiemmin reagoanut vaikeisiin tilanteisiin työ- tai henkilökohtaisessa elämässä.

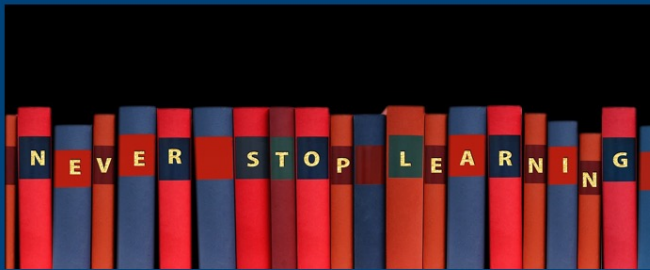


Reflektioharjoitus 3/3

Oletko halukas käyttämään osan ajastasi toiminnan suunnitteluun ja järjestämiseen?

Miten luulet yrityksesi vaikuttavan omaan elämääsi?

Kestätkö stressiä?



- Oletko halukas viettämään osan ajasta toiminnan suunnitteluun ja organisointiin?

Huono suunnittelu voi johtaa yrityksen epäonnistumiseen, kun taas riittävän taloudellinen, hallinnollinen tai tuottava organisaatio on ratkaisevan tärkeä ristiriitatilanteissa

- Kuinka luulet liiketoiminnan vaikuttavan henkilökohtaiseen elämääsi?

Alkuvuosina yrityksen perustamisella voi olla vaikutusta perhe-elämääsi, koska se vaatii aikaa ja tulot voivat olla vähäiset. Siksi sinun on saatava kaikki perheenjäsenesi ymmärtämään aloittamasi projektin tärkeyden, jotta he säilyttävät luottamuksensa sinuun niin kauan kuin tarpeen.





LUKU 2.

Henkilökohtaiset ja sosiaaliset kyvyt ja asenteet

Henkilökohtaiset taidot 1/2

- Luovuus ja kyky hyödyntää mahdollisuuksia;
- Organisaatiokyky;
- Itseluottamus;



Avaintaidot, joita vaaditaan hyvältä yrittäjältä, voidaan luokitella henkilökohtaisiksi ja sosiaalisiksi.

Katsotaanpa ensin läpi henkilökohtaiset taidot

- Luovuus ja kyky hyödyntää mahdollisuuksia. Luovuus voi tulla esiin milloin tahansa tai missä tahansa, ja jokapäiväiset tapahtumat voivat herättää liikeideoita
- Organisaatiokyky. Ensimmäinen askel hyvään organisointiin on priorisointi. Priorisointia on valita tärkeät ja kiireelliset asiat ja erottaa ne asioista, jotka voivat odottaa.
- Itseluottamus. Kyky uskoa itseen ja mahdollisuuteen saavuttaa henkilökohtaiset tavoitteet

Henkilökohtaiset taidot 2/2

- Suuntaus menestykseen;
- Riskinotto;
- Vastuunkanto;
- Turhautumisen sietäminen;



- Suuntaaminen menestykseen. Yksilön sitoutuminen tavoitteiden saavuttamiseen (tässä tapauksessa yrityksen perustamiseen).
- Riskinotto. Ennakkoon ei voi yrittää välttää tilanteita pelkästään siksi, että ne aiheuttavat epävarmuutta tai mahdollisen riskin
- Vastuu. Yksilön kyky ottaa vastuu omasta toiminnastaan.
- Turhautumisen toleranssi. Kyky jatkaa suunniteltua toimintatapaa halutun tuloksen saavuttamiseksi mahdollisesti esiin tulevista vaikeuksista tai viiveistä huolimatta.



Sosiaaliset taidot

- Viestintä;
- Aktiivinen kuuntelu;
- Ristiriitojen ratkaiseminen



- Viestintä. Viestintä on toiminto, jolla henkilö muodostaa yhteyden toiseen ja sallii näin tiedon siirron.
- Aktiivinen kuuntelu. Aktiivisessa kuuntelussa sinun on varmistettava, että näytät puhujalle todella kuuntelevasi katsomalla silmiin, nyökkäämällä, kysymällä puhuttavasta aiheesta ja tekemällä yhteenvetoa osoittaaksesi, että olet ymmärtänyt.
- Ristiriitojen ratkaiseminen.



Yrittäjyyden perustiedot 1/3

- Henkilö voi syntyä yrittäjäksi, mutta yrittäjäksi voi myös tulla.
- Tietty osaaminen ei takaa, että henkilö olisi parempi yrittäjä kuin toinen, mutta se vähentää epäonnistumismahdollisuuksia.



Entä tiedot, joita tarvitset voidaksesi menestyä yrittäjäprosessissa?
Onko olemassa erityisiä kursseja, jotka pätevöittävät henkilön yrittäjäksi?
Pitääkö ihmisten osallistua erityiskursseille tullakseen yrittäjäksi?

Vastaus näihin kysymyksiin on todennäköisesti EI. Henkilö voi syntyä yrittäjäksi, mutta myös tulla yrittäjäksi. Jos yhdellä henkilöllä on hyvä idea, yrittäjäystaitot ja asenteet ja hän on halukas ottamaan riskejä, hän voi perustaa oman yrityksen, koska yrityksen johtamiseen tarvittavat perustiedot voidaan oppia.

Joidenkin asioiden tietäminen ei takaa, että henkilö olisi parempi yrittäjä kuin toinen, mutta se vähentää epäonnistumismahdollisuuksia





Yrittäjyyden perustiedot 2/3

- Taloushallinto;
- Kirjanpito;
- Markkinatutkimus.



Yrityksen johtamiseen, vaikka kyseessä olisi pienikin yritys, tarvittaviin perustietoihin kuuluu:

- Taloushallinto. Tiedot rahoituksesta ja verotuksesta ovat yleensä vähäiset yrityksen perustamisen yhteydessä, joten siksi on välttämätöntä saada peruskoulutus, joka auttaa sinua kehittämään omaa liiketoimintasuunnitelmaasi ja rahoittamaan yritystäsi.
- Kirjanpito. Tärkeää on myös hankkia perustiedot tästä aiheesta: tase, taloudellisten resurssien välinen tasapaino, vastuun koostumus, omat ja ulkoiset velat jne.
- Markkinatutkimus. Tämän avulla saat lisätietoja analyysistä, joiden tarkoituksena on arvioida liikeidean kannattavuus. Siksi se auttaa uusia yrittäjiä tekemään päätöksiä liiketoiminnasta.





Yrittäjyyden perustiedot 3/3

Markkinointi, mainonta, myynti.

Laatu ja asiakaspalvelu

Lait ja verotus

Henkilöstöresurssit



- Markkinointi, mainonta, myynti. On tärkeää saada tietoa myyntitekniikoista, asiakasuskollisuudesta, brändin asemoinnista jne., sillä tässä saattaa piillä ero menestyksen ja epäonnistumisen välillä.
- Laatu ja asiakaspalvelu. Yksi yrittäjyyden avainkysymyksistä on asiakastyytyväisyys. Kuinka saavuttaa asiakasuskollisuus on ratkaiseva tekijä yrityksen menestykselle. Osallistuminen näihin aiheisiin liittyvään koulutukseen olisi suositeltavaa.
- Lait ja verot. Kuten edellä mainittiin, näitä koskeva tieto on yrittäjien keskuudessa puutteellista. On suositeltavaa hankkia perustiedot seuraavista aiheista: säännölliset verot, vuotuiset yhteenvedot, arvonlisäverorekisteri, yhtiövero jne.
- Henkilöstöresurssit. Nämä ovat yrityksen tärkeimmät ja arvokkaimmat strategiset resurssit. Yrittäjien on tiedettävä, että HR on avaintekijä menestykseen, jopa tärkeämpää kuin yksikään liiketoimintastrategia.

- Mitä näistä taidoista sinulla on? Milloin ja miten olet hankkinut ne?
- Mitä taitoja sinun täytyy parantaa ja vahvistaa?
- Mitkä esteet haittaavat yrittäjähennekäsi? Kirjoita ne ylös. Ehdota myöhemmin mahdollisia ratkaisuja tai tapoja niiden ratkaisemiseksi.



Kiitos, että käytit RESET-projektiryhmän kehittämää ”tulevaisuuden yrittäjän taidot ja asenteet” - aineistoja.

Lisätietoja RESET-projektista ja aineistoista löytyy hankkeen verkkosivuilta osoitteessa www.resetproject.eu



Kiitos, että käytit RESET-projektiryhmän kehittämiä ”Tulevaisuuden yrittäjän taidot ja asenteet” - aineistoja.

Lisätietoja RESET-projektista ja aineistoista löytyy hankkeen verkkosivuilta osoitteessa www.resetproject.eu





in association with

S V E B ■ Schweizerischer Verband für Weiterbildung
Fédération suisse pour la formation continue
F S E A ■ Federazione svizzera per la formazione continua
Swiss Federation for Adult Learning

with funding from



This project has been funded with support from the European Commission.

This publication reflects the views only of the author, and the Commission cannot be held responsible for any use which may be made of the information contained therein.

Project number: 2017-1-FR01-KA204-037152.

